

证券代码： 300063

证券简称： 天龙集团

广东天龙科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月7日(周二) 下午 15:30~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理冯毅 2、董事、副总经理、财务总监陈东阳 3、副总经理、董事会秘书王晶 4、独立董事宋铁波
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、董秘你好，23年公司进行了经营结构性调整，请问具体是哪些方面的调整？我们投资者看到公司23年收入和利润都呈现下降趋势，这是短期的阵痛？预计调整后业绩什么时候会好转？谢谢！</p> <p>2023年，互联网营销头部客户预算集中化，中长尾客户预算减少，行业竞争进一步加剧。新媒体事业部主动调整经营策略和客户结构，一方面加强风控管理措施，剔除风险客户，另一方面优化媒体布局和行业客户结构，业务发力点由卷向细，进而扩大公司在核心媒体细分赛道的服务优势。公司多年来经营稳定，2023年的经营业绩下滑主要是因为本报告期信用减值损失及商誉减值损失较上年同期增加所致。结合互联网营销板块下游客户应收款项回款账期增长且部分客户信用状况恶化</p>

的情况，公司遵循谨慎性原则，对应收款项、存货、商誉等资产计提减值，合计发生减值损失 1.21 亿元。面对经营环境的多重变化，公司上下秉持“难中有所为、稳中有进”的发展思路，保持战略定力，做到有保有压。经营活动现金流量净额由负转正，较上年同期增加 942.99%，现金流情况大幅改善，一系列结构性调整为公司的长远发展积蓄动能。

2、油墨板块的业务今年会重点布局海外市场吗？

公司正加速海外销售布局，凭借技术优势和多元化的产品矩阵，2023 年在马来西亚、泰国、缅甸等东南亚市场实现了 66% 的销售增长。

3、有没有入股了湖南金紫宇新材料科技有限公司？

公司近期投资了湖南金紫宇新材料科技有限公司，获得其 9.09% 股权。该公司生产的主要产品为光刻胶用的感光单体，产品名称为具有感光性能的丙烯酸酯，应用于 PCB 板光刻胶、感光油墨、感光涂料、光学膜等感光材料中。项目尚处于筹建阶段，暂未有批量化产品生产及销售，其未来产生的经济效益和对公司的业绩影响存在不确定性，请广大投资者注意投资风险。

4、天龙 AIGC 引擎的市场化运营情况如何？公司今年会主打 AI 广告营销业务吗？

公司积极布局 AIGC 营销业务模式，搭建运用 AIGC 工具打造的智能创意素材和传播内容创作赋能平台——天龙 AIGC 引擎，可实现 AI 视频制作剪辑，AI 动效处理，AI 图像制作等赋能提效解决方案，目前天龙 AIGC 引擎供公司内部使用，随着 AIGC 持续发展，公司将持续增加和整合领先的大模型能力，不断增强天龙 AIGC 引擎能力，帮助客户从策略、产出到实现数字营销场景效率的全面提升。

5、公司有合作搜索业务吗？

公司互联网营销板块业务涵盖了广告媒介采购、效果优化、品牌策划、短视频制作、技术服务、电商直播代运营等全

链路生态服务体系，媒介资源覆盖主流的信息流、搜索系和厂商媒体。

6、天龙 AIGC 可以生成短视频吗？

公司深耕数字营销行业十余年，积累了大量的行业服务经验、媒体和客户资源，前期已搭建运用 AIGC 工具打造智能创意素材和传播内容创作赋能平台——天龙 AIGC 引擎，并应用到客户服务过程中。随着文生视频技术的推出，公司会一如既往地组织技术团队研究相关技术，持续提升公司的服务质量和效率，优化组织效能，实现服务创新，抓住技术变革的机遇推动公司发展。

7、公司应收账款比例那么高，都占总资产 54.36%了，请问财总打算采取什么措施回笼资金？

公司在经营过程中不断积累行业管理经验，根据业务的变化不断升级业务管理系统，建立风控管理机制，并利用信息化系统实施，做到合作前、合作中和合作后全过程管理。

8、公司有没有低空经济

公司暂无相关业务。

9、请问董事长，为什么多年不分红，面对新的监管条例今后会有分红嘛？

公司目前因未分配利润为负，暂不具备分红条件。公司围绕稳中求进、积极有为的经营理念，通过持续盈利弥补历史亏损，同时积极关注、认真研究相关政策规定，力争尽快实现对投资者的现金分红回报。

10、为什么每年营收那么多，利润还这么低？

公司业务包括互联网营销和精细化工两大板块，毛利率反映了各自行业特性。公司将积极把握市场机遇，持续增强核心竞争力。

11、公司有无与 kimi 公司直接或者间接的合作？

公司整合领先的大模型能力布局天龙 AIGC 引擎，帮助客户从策略、产出到实现数字营销场景效率的全面提升。

12、请讲一下公司未来布局吧。

互联网营销板块以做精做稳为核心，把客户风险防范、应收账款控制作为第一要务，做好存量市场优化、增量市场细化，在行业调整大趋势下练好内功；油墨化工板块以做大为核心，提升市场份额，重点完成头部客户开发，拓宽海外市场填补国内需求不足；林化事业部以补强为核心，稳固拳头产品二氢月桂烯和歧化松香行业领先地位的同时，围绕松香、松节油深加工领域进行产品链延伸，继续做强。

13、董事长及各位领导下午好，请问贵司 2024 年的愿景是什么，谢谢。

公司以“立行业标杆，创百年天龙”为企业愿景。2024 年，公司围绕稳中求进、积极有为的经营理念，努力确保在复杂多变的全球经济环境和市场不确定性中始终保持竞争力。

14、您好，针对互联网营销中长尾客户预算减少，请问公司将会采取何种措施来应对这一问题？

对于互联网营销中长尾客户，公司首先会按照行业分类，形成客户的标准化服务体系，不断提高这部分客户的服务效率；第二是重点挖掘价值潜力客户，辅助他们成长为公司的重点客户，最终实现价值双赢。

15、请问董秘，公司来自于抖音或字节的收入占比有多大？是做抖音海外还是国内业务？

公司是巨量引擎综合代理商、巨量千川三星级服务商、巨量引擎科学营销服务商，代理巨量引擎旗下包括抖音客户端在内的多产品互联网广告营销业务，目前开展的是国内投放业务。

16、请问公司半导体油墨业务发展的怎么样了？

公司油墨化工业务主要为环保油墨及相关产品的生产和销售，产品包括水性油墨、环保型溶剂油墨、水性固体丙烯酸树脂、水性光油等，主要服务于包装印刷企业，油墨产品主要用于食品、日用品、医药等包装的印刷；水性固体丙烯酸固体树

	<p>脂广泛应用于水性油墨、水性光油、水性涂料、改性塑料等领域。</p> <p>17、请问贵公司是否有加入新材料光刻机业务，公司的化工产品是否真实，为何估价没有任何上升迹象？公司有考虑加入低空经济吗？</p> <p>公司主营业务为互联网营销、林产化工和油墨化工。</p>
附件清单（如有）	
日期	2024-05-07 17:03:02